ber av gull

meglerhusene er, ifølge Broch Mathisen, en siviløkonom som i tillegg har tatt sin MBA og har jobbet noen år som trainee i en større internasjonal virksomhet. Dette er kremen av merkantil arbeidskraft, som attpåtil er ytterligere silt og foredlet av den harde konkurransen om de relativt få stillinger i fondsmeglerforetakene.

– De som rekrutteres til fondsmeglerforetakene har såkalt høy substitusjonsverdi; de kan brukes nesten overalt. I perioder med avskalling i aksjemarkedet, slik vi opplevd på slutten av 80- og begynnelsen av 90-årene, vil denne arbeidskraften raskt absorbert andre steder. Slik sett kan ikke disse yrkesgruppene sies å være så utsatt for syklisitet, sier Olav Magnussen.

– Nå ja. Det er ikke gitt at det er så lett å skaffe seg ny jobb i nedgangstider, mener Broch-Mathisen. Når verdipapirmarkedene faller, er det ofte dårlige tider også i banker, livselskaper og industriselskapenes finansavdelinger, og de kan ikke ta unna flere hundre mastergrader.

Super-salær. Den Norske Advokatforening har ikke statistikk over medlemmenes inntekter, ifølge informasjonssjef Arvid Jacobsen. Et forsiktig anslag i bransjen er imidlertid at det er «et par hundre» forretningsadvokater i de store byene som tjener fra én million kroner og opp over til toppen, der Ole Lund i Oslo hadde en inntekt på 8,4 millioner kroner i 1997.

– Jurister kan nok oppleve svingninger, men neppe store. Å ta juridikum er en meget effektiv måte å beskytte seg selv mot risiko, og samtidig ha en stor upside. Jurister vil alltid klare seg, sier Magnussen.

Han påpeker for eksempel at det er store problemer med å få tak i kvalifiserte dommere, slik at dette yrket er «tilfluktssted» for advokater som av en eller grunn ønsker et hvileskjær.

Det er store forskjeller blant juristene. Gjennomsnittsinntekten for medlemmene i Norges Juristforbund er 344.000 kroner. Statsansatte jurister tjener i gjennomsnitt 331.173 kroner per år, advokatfullmektiger tjener 339.000 kroner, per år, opplyser informasjonssjef Trine Radmann i Norges Juristforbund.



Lønnsadel. Meglerne har plassert seg på lønnstoppen i Norge de seneste årene.

Foto: Elin Høyland

Flyter på fraktratene. Skipsmeglerne regnes som noen av de mest konjunkturfølsomme medlemmene i den norske overklassen. Med så flate fraktmarkeder som de vi nå har, glimrer meglerne med sitt fravær på inntektstoppen.

– Grunnlønnen er ofte så lav som 300.000 kroner og bonussystemer svært utbredt, sier direktør Grete C. Noer i Norges Skipsmeglerforbund.

Heller ikke her finnes noen samlet oversikt over inntektene, men én eller to millioner er slett ikke noe særsyn i et godt marked.

Digital ny-adel. Blant de siste ankomne i lønnsadelen er it-ekspertene. Mange av dem har årsinntekter på 800.000 til en million kroner.

– De mest etterspurte gruppene er systemdesignere og datakommunikasjonseksperter, sier Per Morten Hoff, generalsekretær i Kontor og Datateknisk Landsforening (KDL). Systemdesignerne har ofte hel eller delvis informatikkutdannelse fra universitetet, mens kommunikasjonsekspertene like godt kan være vanlige elektronikkeksperter eller endog selvlærte.

Den vanligste måten å øke lønnen på i it-bransjen er å skifte jobb. Ifølge en fersk undersøkelse i regi av KDL opplever bransjen en årlig turnover på hele 27 prosent.

Sivil-status. Om meglerne og forretningsadvokatene kan kalles adelen, så utgjør sivilingeniører og -økonomer næringslivets bunnsolide borgerskap. Lønnsutvikingen gjennom 1980- og 1990-tallet viser jevnt stigende kurver, tilsynelatende ganske upåvirket av konjunkturene, målt for eksempel ved totalindeksen på Oslo Børs.

Ifjor tjente en gjennomsnitts siviløkonom 494.000 kroner. Best betalt har de bank og finans, der lønnen ligger 16 prosent over snittet, mens offentlig sektor betaler inntil 25 prosent under snitt. For helt ferske økonomer er forskjellene mindre. Privat begynnerlønn ligger på 280.00 kroner og offentlig på 272.000 kroner. Alle får jobb.

Sivilingeniører i privat sektor hadde ifjor en gjennomsnittslønn på 414.000 kroner, og ledigheten er også her knapt målbar. Kremen av den industrielle intelligensia, målt etter hvordan de verdsettes av næringslivet, er de såkalte «indøk»-kandidatene, fra institutt for industriell økonomi og teknologiledelse ved NTNU. De går utenpå andre sivilingeniører og de slår ofte siviløkonomene på hjemmebane.

Gjennomgående har 90-95 prosent av «indøkkerne» fått og akseptert jobbtilbud lenge før de leverer den avsluttende diplomoppgaven, og det til lønninger som ligger mellom 30.000 og 100.000 kroner over snittet for ferske sivilingeniører og -økonomer forøvrig.

Forspranget holder seg eller øker etterhvert som økonomiingeniørene får noen år på baken. Her er 1988-kullet det mest ekstreme, med en gjennomsnittsinntekt på 577.000 kroner; 155.000 kroner eller 37 prosent over snittet for alle privatansatte sivilingeniører av samme årgang. Ⓜ

http://www.nki.no/fj/

TBWA Foto: Pål Rødahl/Tin Agent



Slik kan du heve din egen

Ta Studiekurs i IT ved NKI Nettskolen

NKI Nettskolen tilbyr Studiekurs i Informasjonsteknologi, Systemering og programmering (10 vt), Administrativ databehandling (10 vt) og Informasjonsnett (10 vt) (tilbys også som klasseundervisning). Flere andre av NKIs studietilbud kan også gjennomføres via Internett - bl.a. Psykologi grunnfag, Idéhistorie grunnfag, Bed.øk. (20 vt), IT for lærere (l0 + 10 vt) og generell studiekompetanse - de fleste med rett til lån/stipend i Statens Lånekasse. Benytt kupongen, ring eller bruk vår internettadresse og vi sender årets Studiekatalog.

IT-kompetanse

Ja takk, send meg NKIs Studiekatalog – gratis!

Navn:

Adresse:

Postnr.: Poststed:

Tlf. privat:

M006 A426 990331

Fyll ut og send til:
NKI Fjernundervisningen, Postboks 111,
1341 Bekkestua. Tel: 67 58 89 99

nki Fjernundervisningen

UTDANNING FOR MORGENDAGENS ARBEIDSLIV

Vi skal levere tjenester og produkter som gir våre kunder verdiøkning, og en opplevelse av Solér som markedets mest attraktive samarbeidspartner innen rekruttering og organisasjonsutvikling.

Karihaugveien 89, 1086 Oslo Tlf. + 47 22 90 60 30 Fax: + 47 22 90 60 40
Kungsgatan 32, 11183 Stockholm Tlf. + 46 8 22 55 44 Fax: + 46 8 791 50 15

SOLÉR

SEARCH - CONSULTING - ASSESSMENT

ssc@soler.no www.soler.no